



中国中心  
CHINA CENTER  
MACERATA



**POREEN**

PARTNERING OPPORTUNITIES BETWEEN  
**EUROPE AND CHINA** IN THE RENEWABLE  
ENERGIES AND **ENVIRONMENTAL** INDUSTRIES

## LA SFIDA CULTURALE DELLA CINA 7 Novembre 2014

**Katiuscia Vaccarini**

Dottoranda di ricerca in Psicologia, Comunicazione e Scienze Sociali  
Dipartimento di scienze politiche, della comunicazione e delle relazioni internazionali

[katiuscia.vaccarini@unimc.it](mailto:katiuscia.vaccarini@unimc.it)



This project is funded by the European Union under the  
Marie Curie Action's IRSES



**Stakeholder POREEN: CINA-EUROPA**  
[www.poreen.eu/stakeholders](http://www.poreen.eu/stakeholders)



1. Settori green europei più colpiti da OFDI cinesi?

2. Principali ostacoli a livello europeo/singolo paese/comunità locali?

3. Politiche di attrazione nel settore green: cosa manca?

4. Trend più recenti o attesi (green, Europa)

## 2. Barriere

- ✓ **Cultura, gestione, pratiche di business**, inadeguatezza disegno organizzativo (gestione diretta)
- ✓ **Errata modalità di ingresso** (non conoscendo il contesto)
- ✓ I cinesi, come gli europei, **agiscono come se volessero fare business nel proprio paese**
- ✓ Difficoltà processo di internazionalizzazione

- In3act - Strategy Consulting and Innovation
  - <http://www.in3act.com/home-eng/>
- Geapower - Renewable Energy Engineering Consulting
  - <http://www.geapower.com/>
- Exprivia – IT
  - <http://www.exprivia.it/home>
- ISG Heating Equipment
  - <http://www.termoteknik.com/>
  - <http://youtu.be/yd3mqAqcmd4?t=1m11s>

## Stakeholder POREEN: EUROPA-CINA

<https://www.youtube.com/watch?v=yd3mqAqcmd4>



**oreen**  
PARTNERING OPPORTUNITIES BETWEEN  
EUROPE AND CHINA IN THE RENEWABLE  
ENERGIES AND ENVIRONMENTAL INDUSTRIES



POREEN - ISG Heating Equipment on European investment in China



## “Intelligenza contestuale”



**oreen**  
PARTNERING OPPORTUNITIES BETWEEN  
EUROPE AND CHINA IN THE RENEWABLE  
ENERGIES AND ENVIRONMENTAL INDUSTRIES

- ✓ Apertura verso l'altro in tutti i suoi aspetti, non solo di business
- ✓ “Intelligenza contestuale”
- ✓ Comprensione

- ✓ Dialogo approfondito
- ✓ Comprensione reciproca delle dinamiche della comunicazione (negoziazione)

- Costanza :
- ✓ dialogo
  - ✓ presenza

Ottica preventiva:  
Soluzione al problema > buona formulazione del problema

*L'elefante invisibile*

*La dimensione culturale*



緑

*katuscia.vaccarini@unimc.it*



**Grazie!**